

Il fornitore di presse per stampaggio a iniezione Ripress affronta il 2024 con un'offerta diversificata, combinando tecnologie idrauliche ed elettriche. Innovazione, collaborazione strategica e un focus sul revamping delle macchine sono pilastri della strategia aziendale.

Resilienza e opportunità in un mercato in evoluzione



Presso 2P HES con unità di chiusura a due punti

Punto di riferimento nel settore delle presse per lo stampaggio a iniezione di materie plastiche, Ripress sta affrontando il 2024 con un mix di cautela e determinazione. Questo anno – spiega Daniele Lisciandrello, area sales manager dell'azienda di Nova Milanese (MB) – si è aperto con una dinamica di mercato piuttosto complessa, riflettendo un contesto economico generale che non è ancora del tutto stabilizzato. Nei primi mesi, il mercato è sembrato rallentare rispetto al fervore degli anni precedenti, con una domanda che ha subito una leggera contrazione.

A partire da giugno, tuttavia, si sono iniziati a vedere i primi segnali di ripresa. Alcuni settori, come quello cosmetico e dell'imballaggio, hanno mostrato un incremento delle richieste e l'apertura di nuove trattative che potrebbero concretizzarsi nei prossimi mesi. Ripress guarda con fiducia alla possibilità di un miglioramento nella seconda metà dell'anno e all'inizio di un 2025 più dinamico. Il confronto con gli anni precedenti, particolarmente positivi, mostra chiaramente come la situazione attuale sia meno favorevole, ma la resilienza dell'azienda e la sua capacità di adattamento lasciano intravedere un futuro promettente.

Idrauliche ed elettriche

Le macchine di Ripress sono riconosciute per la loro alta qualità e per la capacità di soddisfare le diverse esigenze dei clienti, che operano in settori differenti, ciascuno con specifiche necessità produttive. L'azienda ha sempre investito nell'innovazione tecnologica, con un'ampia gamma di soluzioni che spaziano dalle tradizionali macchine servo-idrauliche fino alle

più recenti tecnologie full-electric. Questa diversificazione tecnologica ha permesso a Ripress di offrire soluzioni che coprono una vasta gamma di applicazioni industriali.

Attualmente, il cuore dell'offerta di Ripress rimane la tecnologia idraulica, che continua a essere la preferita per molte applicazioni grazie alla sua affidabilità e versatilità. Tuttavia, – come precisa Lisciandrello – l'azienda è consapevole dell'importanza di innovare e sta sviluppando una nuova gamma mista, che combina la chiusura elettrica con componenti idraulici. Questo approccio mira a ottimizzare le prestazioni delle macchine, eliminando le valvole proporzionali e migliorando la sovrapposizione dei sistemi, con l'obiettivo di offrire ai clienti una soluzione ancora più efficiente e performante. Questa innovazione rappresenta un passo significativo verso il futuro, in un contesto in cui l'efficienza energetica e la precisione operativa stanno diventando sempre più importanti.

Un aspetto interessante del mercato attuale è la crescente domanda di macchine elettriche. Molti clienti stanno esplorando le potenzialità delle macchine elettriche, attratti dalla promessa di una maggiore sostenibilità e da una tecnologia che potrebbe rappresentare il futuro del settore. Tuttavia, la transizione verso queste soluzioni non è ancora completa. Molti operatori continuano a preferire le macchine idrauliche, che offrono prestazioni ottimali per un'ampia gamma di applicazioni.

Ripress riconosce che la macchina elettrica può rappresentare una valida alternativa per specifiche applicazioni, come quelle che richiedono alta velocità o una precisione particolarmente elevata, come nel caso della produzione di imballaggi o componenti cosmetici. Tuttavia, Lisciandrello sottolinea che,

per la maggior parte delle applicazioni standard, le macchine idrauliche rimangono la soluzione più pratica ed economica. La sfida, quindi, è riuscire a bilanciare l'offerta tecnologica, rispondendo sia alle esigenze dei clienti tradizionali sia a quelle dei nuovi acquirenti che guardano con interesse alle innovazioni elettriche.

Un altro elemento chiave della strategia di Ripress è la sua capacità di mantenere forti relazioni di collaborazione con partner internazionali. Un esempio significativo è quella con Dongshin, produttore di macchine full-electric destinato al settore del packaging. Ripress supporta attivamente i propri clienti, garantendo l'assistenza tecnica necessaria per mantenere operative le macchine già installate. Le macchine di Dongshin sono apprezzate per la loro precisione e affidabilità, soprattutto in applicazioni dove la velocità e la ripetibilità sono importanti.



Presso Flower 150 full electric



Presso IT HES in configurazione di servizio

Robot e automazione

Nel campo della robotica e dell'automazione, Ripress ha consolidato una partnership strategica con Top Star, azienda cinese specializzata nella produzione di ausiliari per le presse. Questa collaborazione ha permesso a Ripress di arricchire ulteriormente la propria offerta, introducendo una serie di prodotti che sono stati accolti molto positivamente dal mercato.

La semplicità e l'affidabilità dei prodotti Top Star, uniti a un prezzo competitivo, li hanno resi una scelta ideale per molti clienti, contribuendo a diversificare il portafoglio di Ripress. In particolare, i prendi materozze e i termoregolatori stanno riscuotendo un successo significativo, dimostrando come la scelta di collaborare con un partner tecnologico di alto livello possa portare a risultati concreti e immediati.

Il revamping

Parallelamente, l'attività di revamping delle macchine continua ad avere un ruolo centrale nella strategia di Ripress. In un contesto in cui l'acquisto di nuove macchine può essere limitato da vincoli economici o dalla mancanza di disponibilità di alcuni modelli, il revamping si presenta come una soluzione efficace per prolungare la vita utile delle attrezzature esistenti. Ripress ha sviluppato un know-how avanzato in

questo settore, offrendo soluzioni di rinnovamento che vanno dalla semplice sostituzione di componenti alla completa rigenerazione della macchina. Questo servizio è particolarmente richiesto per le presse di piccola taglia, dove la disponibilità di nuove macchine è ridotta e il costo di un rinnovo risulta spesso più conveniente rispetto all'acquisto di una nuova unità.

L'esperienza di Ripress nel revamping si estende anche a macchine di dimensioni più grandi, come quelle di 1000 tonnellate e oltre, dove le operazioni di aggiornamento possono includere la sostituzione del sistema di controllo, l'installazione di nuove tecnologie di azionamento o il miglioramento dell'efficienza energetica. Queste operazioni, spesso realizzate direttamente presso il cliente, permettono di minimizzare i tempi di fermo e di garantire una rapida ripresa della produzione.

Programmi 2025 e partecipazione alle fiere

Sul fronte delle fiere, il 2024 rappresenta per Ripress un anno di scelte strategiche mirate. L'azienda ha deciso di focalizzare la propria partecipazione su eventi chiave, privilegiando la qualità delle interazioni rispetto alla quantità. In particolare, Ripress sarà presente alla fiera K 2025 di Düsseldorf, uno degli eventi più importanti a livello mondiale per il settore delle materie plastiche e della lavorazione industriale. Questo evento rappresenta un'opportunità unica per presentare le ultime innovazioni e consolidare le relazioni con partner e clienti internazionali.

Nel 2024, l'azienda ha partecipato ad alcune fiere in Italia, dimostrando il suo impegno a rimanere vicina ai propri clienti e a rispondere prontamente alle loro esigenze. La partecipazione a eventi come l'esposizione di Bari ha permesso a Ripress di ampliare la propria rete di contatti e di esplorare nuove opportunità di business. L'obiettivo principale rimane quello di consolidare la propria presenza nei mercati chiave, sfruttando ogni occasione per promuovere le proprie soluzioni tecnologiche e per rafforzare le relazioni con i clienti.



A fianco: prendi materozze Top Star, così commercializzate in Italia da Ripress

A destra: termoregolatore Top Star

